

«En Galicia no había suelo y el que estaba era más caro que en otros sitios»

M. A. R.

■ Diego Marañón, consultor especializado en energías renovables de Qualitynova, empresario del sector y director de la feria Enernova, admite que Galicia «tiene posibilidades» para el negocio solar, pero reconoce que el potencial de la comunidad no se ha explotado a tiempo y muchas empresas no han querido esperar a las posibles soluciones. En su opinión las condiciones de sol en Galicia no son las mejores de España, pero sirven para explotar el recurso natural del sol con rentabilidad, aunque menor que en el sur.

—¿Las limitaciones de la climatología gallega podrían llegar a ser insalvables para el sector?

—No. Galicia tiene sus limitaciones, pero como otras regiones también las tienen. Yo creo que hay un problema añadido, y es que Galicia está caminando en este terreno contra el reloj. En septiembre se les acaba la prima a todos aquellos que no hayan montado para entonces sus parques. Da la impresión de que se ha perdido una parte de la carrera y por eso algunas empresas de instaladores se han ido fuera. Los inversores han comprado en Andalucía, Murcia o Castilla La Mancha.

—Sin embargo, la gran reivindicación, que era el desbloqueo del suelo rural, ya está en vigor...

—Esa modificación se hizo en mayo del 2007. Pero puede que fuese demasiado tarde, porque la capacidad de solicitar kilovatios de enganche para que lo permitiera el Ministerio de Industria estaba ya agotada. El cupo se cerraba en agosto y casi no había tiempo de reacción.

—¿Ha crecido el sector desde entonces en Galicia?

—No tengo los datos de cuánto se ha solicitado desde mayo hasta aquí en Galicia. Pero lo que sí es cierto es que hasta mayo del pasado año había muy poco pedido.

—¿Se cumplirán las previsiones de la Xunta en la energía solar?

—Yo estoy convencido de que con la industria eólica no va a tener problemas la Xunta para llegar a sus horizontes. Pero en el sector de la energía solar fotovoltaica parece evidente que sí los habrá.

—Al margen del clima, y de los



Gerente de Qualitynova y director de la feria Enernova

retrasos administrativos, ¿qué otros factores han resultado determinantes en este parón del sector?

—La limitación del suelo a mí me ha parecido determinante. Pero no solo por la imposibilidad de hacer parques fotovoltaicos en el rural, sino porque en Galicia no había suelo industrial y el que estaba era muy difícil de lograr y más caro que en otros sitios.

—¿Le parece que el camino industrial abierto por OTV, T-Solar Global o PST tendrá continuidad?

—Ojalá. Pero no es sencillo. Todas las empresas que cita trabajan produciendo paneles solares térmicos, válidos para instalar en las viviendas según el nuevo código técnico de edificación. Pero la crisis de la construcción les va a afectar. Y estos momentos difíciles no parecen idóneos para que aparezcan nuevos proyectos.

—¿Y puede la Administración autonómica estimular de alguna forma al sector?

—(Risas). Supongo que pedirle al sol que aparezca todos los días. Galicia, como cualquier otra comunidad autónoma, no tiene competencias para tocar la prima, que sin duda es el principal factor a la hora de decidir una inversión de este tipo. Yo creo que la Administración podría hacer un trabajo de sensibilización social hacia el sector solar fotovoltaico y hacia las energías renovables en general. Empezar a implantar en sus edificios sistemas renovables, por ejemplo, ayudaría.

«Muchos inversores se han ido a comprar en Andalucía, Murcia o Castilla La Mancha»